



# PROJEKTFINANANS

## NYHETSBRÄV 8 2007

### LIFE+ ger nya möjligheter till EU-finansiering av miljöprojekt

*Nu finns nya möjligheter för svenska aktörer att söka EU-finansiering för miljöprojekt. I slutet av september öppnades första utlysningen inom EU:s miljöprogram LIFE+ med en totalbudget på ca 20 miljarder kronor för åren 2007-2013.*

#### Inledning

LIFE+ är till stora delar en fortsättning på det tidigare EU-programmet LIFE. Syftet med LIFE+ är att genomföra och utveckla EU:s miljöpolitik och lagstiftning, särskilt det sjätte miljöhandlingsprogrammet med fyra prioriteringar: Klimat, Naturvård, Miljö och hälsa samt Naturresurser och avfall.

#### Svenska företag framgångsrika i LIFE

LIFE-programmet som var föregångaren till LIFE+ är ett av de EU-program som fått störst genomslag i Sverige. En av anledningarna är att programmet till skillnad från många andra EU-program inte kräver internationellt samarbete. Det är alltså möjligt för företag att själva söka stöd från EU för demonstration av innovativa miljötekniker och metoder.

#### Projektinriktningar

EU-kommissionen har definierat 12 olika ansökningsområden: klimatförändring, vatten, luft, land, stadsmiljö, buller, kemikalier, miljö och hälsa, avfall och naturresurser, skog, innovation och strategiska approacher. Ansökningar

kan inlämnas till samtliga ansökningsområden. För aktuell utlysning har EU-kommissionen meddelat att ansökningar till området klimatförändring kommer att prioriteras.

#### Projekt

Exempel på stödberättigade åtgärder är demonstration av innovativ teknik, innovativa politiska ansatser, metoder och instrument. Vidare kan bl.a. studier, undersökningar, utveckling av modeller och scenarier, informations- och kommunikationsåtgärder och samarbete i nätverk och plattformar för bästa metoder/goda exempel finansieras.

Projekten varierar normalt mellan 2-5 år. Aktörer från industrisektorn och den offentliga sektorn inom EU kan söka stöd från LIFE+. EU bidrar normalt med 50 % procent av projektkostnaderna. Även om det inte finns någon undre budgetmässig gräns för sökande projekt prioriterar EU-kommissionen större projekt och ser helst att bidraget överstiger 1 miljon EURO.

*forts. nästa sida*

### Innehåll

- LIFE+ ger nya möjligheter till EU-finansiering av miljöprojekt
- Swedfund - investerar tillsammans med svenska företag i utvecklingsländer
- Gemensam utlysning inom ICT och Säkerhet
- Nytt mikrolån främjar småföretagande

### Deadline i november

LIFE+ administreras av EU-kommissionen, men svenska ansökningar lämnas till Naturvårdsverket som efter granskning vidarebefordrar dem till EU-kommissionen. Deadline för inlämnande av ansökningar till Naturvårdsverket är

den 30 november 2007. Projekten kan påbörjas tidigast 1 januari 2009.

### Möjligt projekt?

GIA Sweden har mångårig erfarenhet från LIFE programmet och har varje år de senaste

åren assisterat företag att genomföra framgångsrika LIFE-projekt. Har ni projektidéer ni vill diskutera eller frågor om LIFE+ är ni välkomna att kontakta oss. Läs gärna mer om några av våra framgångsrika LIFE-projekt på vår hemsida: [www.giasweden.com](http://www.giasweden.com)

## Swedfund - investerar tillsammans med svenska företag i utvecklingsländer

*Ska ert företag investera i ett utvecklingsland? I så fall är Swedfund den rätta affärspartner. Swedfund har specialiserat sig på investeringar i fattiga länder och hjälper svenska företag att etablera sig på tillväxtmarknader världen över. Swedfund kommer dessutom att spela en allt viktigare roll i den borgerliga regeringens nya biståndspolitik.*

### Affärspartner med statligt riskkapital

Swedfund är ett statligt ägt riskkapitalbolag som erbjuder riskkapital och kompetens för investeringar i utvecklingsländer. Visionen är att bidra till utvecklingen av lönsamma företag och därmed stimulera hållbar ekonomisk utveckling i de länder där man investerar.

Swedfund investerar tillsammans med strategiska partners, i första hand svenska företag, som vill expandera sin verksamhet eller etablera sig på en ny marknad. Swedfund har många olika finansiella instrument. Fokus ligger på ägarrelaterat kapital i form av aktier och konvertibler, men man erbjuder även lån med fast ränta, resultatbaserade lån och lånegarantier.

Fördelningen under de senaste fem åren är omkring 65 procent riskkapital och 35 procent lån. Beslut om finansiering fattas på affärsmässiga grunder. De senaste två åren har inneburit en kraftig tillväxt för Swedfund, både i antalet investerade projekt och i det belopp som investerats.

Under 2006 beslutade regeringen att tillföra Swedfund 80 miljoner kronor för att föra ut svensk miljöteknik till utvecklingsländerna. Regeringen beslutade också om att tillföra Swedfund en miljard kronor i nytt kapital för investeringar under 2007-2009, varav 400 miljoner kronor under 2007. Detta kapital används för investeringar i enlighet med Swedfunds kärnverksamhet.

### Stort internationellt nätverk

Swedfunds uppgift är att vara ett så bra stöd till företag som möjligt, först i investeringsprocessen och sedan i sitt engagemang. Stödet kan till exempel bestå av att förmedla kontakter på den nya marknaden eller att stödja med juridisk expertis.



Efter 27 års erfarenhet har Swedfund ett stort internationellt nätverk, och om det behövs kan man involvera andra aktörer i nätverket, till exempel internationella och lokala banker, privata investerare eller andra finansiella institut.

Swedfunds medverkan kan också förenkla kontakten med andra intressenter och ibland fungera som en dörröppnare för ytterligare finansiering, genom att ge investeringen eller projektet den legitimitet som andra finansierare behöver.

### Tidsbegränsade investeringar

Swedfunds investeringar är tidsbegränsade och har normalt en livstid på mellan fem och tio år. Därför är det viktigt att man redan från början har en plan för hur ägandet ska förändras över tiden.

Insatsen överstiger sällan en tredjedel av den totala investeringen och varierar mellan cirka 5 och 100 miljoner kronor. Den finansiella risken vägs mot övriga parter riskexponering, och tumregeln är att Swedfund aldrig satsar mer än det svenska företaget.

### Skräddarsydda villkor och snabba beslut

Det är svårt att ge generell information om

villkoren för Swedfunds medverkan. Eller som en senior medarbetare har uttryckt det: "När folk frågar mig om våra villkor för riskkapital eller om räntan på våra lån brukar jag svara med att fråga om priset på grisen i säcken".

Med andra ord brukar Swedfund gå igenom investeringen tillsammans med företaget innan man bestämmer sig för några specifika nivåer. Inför den genomgången ska man sammanställa ett kortare prospekt med följande information:

- Beskrivning av affärsidén
- Presentation av produkter, kunder, konkurrenter, leverantörer och företagsledning
- Information om eventuella partner
- Preliminär investerings- och finansieringsplan
- Preliminära lönsamhetsprognoser

Om investeringen fortfarande bedöms vara intressant uppmanas företaget att skicka in en mer detaljerad affärsplan, som används för att avgöra om företaget är rätt affärspartner för Swedfund.

Investeringsprocessen går relativt snabbt och tar normalt två till tre månader från initial kontakt till beslut. Det avgörande beslutet om investeringen fattas alltid av Swedfunds styrelse.



## Gemensam utlysning inom ICT och Säkerhet

*Sjunde ramprogrammet för forskning och teknisk utveckling (FP7) innebär, som vi nämnt i tidigare nummer av Projektfinans, stora möjligheter för svenska aktörer som vill söka stöd till forsknings- och demonstrationsprojekt. Totalt satsas drygt 500 miljarder kronor under åren 2007–2013. Nyligen öppnade en ny utlysning inom Informations- och Kommunikationsteknik (ICT) och Säkerhet.*

### FP7

FP7 är EU:s huvudinstrument för att bistå företag, universitet och institut med finansiering av forskning och utveckling. FP7 stöder projekt inom prioriterade områden med målet att göra EU världsledande inom dessa områden. Inom tio temaområden, varav ICT och Säkerhet är två, finansierar EU FoU-projekt som främjar framsteg inom kunskap och teknik.

### Deltagande

Minimiantalet deltagare för de flesta typer av projekt i FP7 är tre oberoende deltagare från tre olika länder (EU eller associerade). För att ha en ärlig chans att få finansiering bör dock projektet ha fler deltagare och gärna omfatta både industriella och akademiska parter. Som ett riktmärke kan nämnas att de flesta projekt inom FP6 hade fem eller fler deltagare. Helst bör man alltså ha ett starkt konsortium med flera industriella och akademiska parter, där de olika aktörerna har kompletterande roller.

### Finansiering

Bidragets storlek varierar beroende på typ av projekt och utlysning. De totala projektkostnaderna ligger normalt på 10 miljoner kronor eller mer. Små och medelstora företag beviljas generellt 75 procent av stödberättigade kostnader i bidrag, medan större företag normalt beviljas 50 procent. För projektledning (Management) kan samtliga aktörer ersättas med 100 procent av de stödberättigade kostnaderna.

### Aktuell utlysning inom ICT och Säkerhet

EU-kommissionen satsar nu 40 miljoner euro på gemensamma projekt inom Informations- och Kommunikationsteknik och Säkerhet. Fokus ligger på att skapa säkra och pålitliga infrastrukturer som är viktiga för länders och befolkningars säkerhet. Det handlar till exempel om olika typer av informationsnätverk och samhällsfunktioner som har central betydelse för hälsa, säkerhet och ekonomi. Sista ansökningsdag är den 29 november 2007.

## Nytt mikrolån främjar småföretagande

*Funderar du på att starta eget? Eller har du en idé som inte får finansiering på den vanliga kapitalmarknaden? Almis mikrolån kan hjälpa dig att komma en god bit på vägen.*

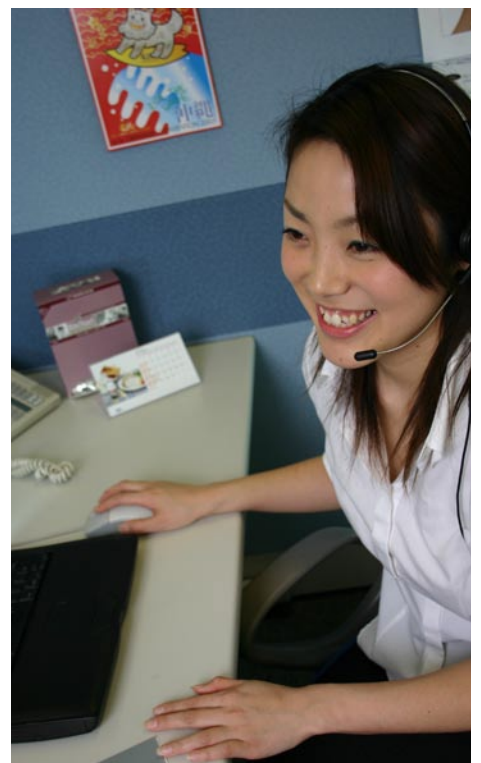
I maj lanserade Almi Företagspartner ett nytt mikrolån. Det nya mikrolånet ger möjlighet till krediter på upp till 100 000 kronor och kräver ingen medverkan från banker. Mikrolånet riktar sig till företagare med mindre kapitalbehov och förväntas ge större möjligheter för framför allt kvinnor och personer med icke-svensk bakgrund att starta företag.

– Intresset för att starta eget ökar och antalet kvinnor bland de nya företagarna likaså. Vårt nya mikrolån kommer framför allt att ge bättre möjligheter för kvinnor och personer med icke-svensk bakgrund, säger Göran Lundwall, koncernchef i Almi Företagspartner.

### Upp till 100 000 utan säkerhet

Mikrolånet kräver ingen annan finansiering från exempelvis banker och kan ges upp till 100 000 kronor. Det krävs inga särskilda säkerheter, räntan är lägre under det första året och man behöver inte amortera under det första halvåret. Almi räknar med att bevilja omkring 1 500 lån om året.

– Vi vill underlätta för företagare under den första tuffa tiden då man är extra känslig, säger Göran Lundwall. Det kan tyckas äventyrligt, men faktum är att våra kreditförluster är betydligt mindre på den här typen av lån än våra andra lånetyper. Låntagarna är mycket trogna betalare.



## Om GIA Sweden AB

---

EU-kommissionen och myndigheter i Sverige och Norden erbjuder årligen miljarder i form av bidrag och andra typer av offentlig finansiering. Det innebär förmånliga möjligheter att finansiera de flesta typer av projekt och investeringar.

GIA Sweden AB har lång erfarenhet av att assistera företag, forskningsaktörer, universitet, myndigheter, kommuner och landsting med EU-stöd och annan offentlig finansiering. Vi vägleder till de rätta programmen, assisterar i framtagandet av ansökningar och bistår med projektadministration. GIA Sweden AB arrangerar även utbildningar och bistår myndigheter i utformning, administration och utvärdering av offentliga stödprogram.

**Besök även vår hemsida: [www.giasweden.com](http://www.giasweden.com)**

## Ernst & Young Global Incentives Advisor

---

GIA Sweden AB samarbetar med Ernst & Youngs globala nätverk av 300 experter inom offentlig finansiering. Härigenom kan vi bistå företag och organisationer med kartläggning av stödmöjligheter och framtagande av professionella ansökningar i mer än 30 länder.

## Nyhetsbrevet Projektfinans

---

Nyhetsbrevet utges tio gånger om året till de kunder som tecknat abonnemang avseende rådgivning i offentlig finansiering. Projektfinans informerar om aktuella och särskilt intressanta finansieringsmöjligheter från såväl EU som svenska och nordiska myndigheter. Uppgifterna i detta nyhetsbrev har noggrant kontrollerats, men bör inte användas som slutgiltigt råd i enskilda konsultationer.

**Ansvarig utgivare:** Ulf Castenfors 08-440 93 31